Raiffeisen Dachverband
Geschäftsleitervereinigungen

Dachverbandstagung 2026

Marktplatz der Verbundpartner

50 Jahre Raiffeisen Dachverband

Unsere Ergebnisse

- **Finanzierungsgeschäft** liegt mit **rd. 590 Mio.** im August **um + 18 %** über dem Vorjahr
- Jahresziel 2026 beträgt **EUR 900 Mio Finanzierungsleistung**
- **Marktanteil** im **Finanzierungsbereich** rd. **52 % unter den Bausparkassen im 1. HJ 2026**
- **Gesamtausleihungen (inkl. GV) rd. EUR 8,5 Mrd.**

- **Spargeschäft mit 113.000 Stück** im August liegt unter den Erwartungen
- Jahresziel 2026 beträgt **225.000 Neuverträge**
- **Marktanteil** im **Ansparbereich** rd**. 48 % unter den Bausparkassen im 1. HJ 2026**
- **Bauspareinlagen (inkl. FiT) rd. EUR 7,3 Mrd.**

Nicht entweder oder – sondern sowohl als auch!

Aktuelle Schwerpunkte

Finanzierungsschwerpunkt

14.09. - 09.10.2026

- Bausparfinanzierung mit fixen Stufenraten für 20 Jahre
- 3,8 % fix auf 20 Jahre
- 3,65 % fix auf 10 Jahre
- 3,1 % fix auf 6 Jahre
- Aktive Bewerbung des WohnTraumRechners



Jugendschwerpunkt

12.10.- 6.11.2026

- Einführung adaptierter Jugendtarif
- 4 % fix auf 2 Jahre
- 1. Rate gratis bei Darlehensaufnahme bis zum 35. Lebensjahr
- Verlosung von Smartphones
- Einführung neues Sektor-CI



STATISCHER HYBRID AB 03/2027

Raiffeisen Versicherung
Eine Marke von UNIQA Österreich Versicherungen AG

"Meine FondsVersicherung Duo"

Produktlogik

- **Kombination** aus klassischer und fondsgebundener Veranlagung
- **Sowohl als auch -** statt „entweder / oder"

Klassischer Anteil

- **KLV** als **zusätzlicher Fonds**
- **Optionaler** KLV-Anteil 0-75% der Prämie

Wechsel der Veranlagung

- **innerhalb FLV** (Prämie und Depot) monatl. –unverändert
- **Prämie FLV ⇔ KLV:** max. 75% KLV je Prämie
- **Depot FLV ⇔ KLV:** max. 25% p.a. (v. Gesamtwert)

Biometrie

- Alle Zusatzversicherungen einschließbar
- **Ableben 10 Prozent** für den gesamten Vertrag (KLV + FLV)

Altersgrenzen

- Höchsteintrittsalter: 80 Jahre
- Höchstendalter: 100 Jahre

TREND ZUR PRIVATEN VORSORGE

Raiffeisen Versicherung
Eine Marke von UNIQA Österreich Versicherungen AG

Private Zusatzversicherung ist in der Mitte der Gesellschaft angekommen: **4 von 10 Menschen in Österreich sind privat versichert (3,66 Millionen).**

Rund 40 Prozent davon - rund 1,4 Millionen Menschen - vertrauen UNIQA ihre Gesundheit an.

2025 haben sich **86.000 Menschen in Österreich zusätzlich** privat versichert – das entspricht der **Bevölkerung einer österreichischen Großstadt.**

Starke Ertragskraft für die Banken: Ein durchschnittlicher neuer KV-Vertrag bringt der Bank einen DL-Ertrag von rd. € 500 - € 800.

Rang	Gesellschaft 2025	in %
1	UNIQA Österreich Versicherungen AG	42,55
2	Merkur Versicherung AG	19,14
3	WIENER STÄDTISCHE Versicherung AG Vienna Insurance Group	17,42
4	Generali Versicherung AG	13,50
5	Allianz Elementar Versicherungs-AG	5,01
6	DONAU Versicherung AG Vienna Insurance Group	1,04
7	MuKi Versicherungsverein a.G.	0,52
8	ERGO Versicherung AG	0,46
9	Grazer Wechselseitige Versicherung AG	0,18
10	Wüstenrot Versicherungs-AG	0,17

Quelle: VVO Jahresbericht 2025

WIR HABEN EINE MITWACHSENDE PRODUKTSERIE, DIE SICH DEN LEBENSUMSTÄNDEN DER KUND:INNEN ANPASST

Raiffeisen Versicherung
Eine Marke von UNIQA Österreich Versicherungen AG

Upgrade nach 3 Jahren zur Hauptfälligkeit ohne Risikoprüfung

Start

Studium

r



Optimal

Erster Job



Optimal Plus

Heirat



Downgrade nach 3 Jahren zur Hauptfälligkeit

Optimal

Hausbau



Valida Vorsorge Management

Die **Valida Vorsorge Management** ist das **Kompetenzzentrum für betriebliche Vorsorge** und verfügt mit der Raiffeisen Bankengruppe und UNIQA Insurance Group über eine starke Eigentümerstruktur.

UNSER ANGEBOT

PENSIONSKASSE

Betriebliche Pension

- Mitarbeiterbindung
- Minimaler Aufwand
- Transparenz
- Lohnsteuer- und SV-beitragsfrei
- Staatliche Förderung
- Begünstigte Versicherungssteuer

VORSORGEKASSE
(ABFERTIGUNG NEU)

Betriebliche Mitarbeiter- und Selbständigenvorsorge

- Einfache Abwicklung
- Nachhaltige Veranlagung
- Langfristig stabile Performance
- Jährliche Wechselmöglichkeit

CONSULTING

Analyse und Beratung

- Pensionsanalysen
- Vorsorgekonzeption
- Gutachtenmathematik
- Prognosen
- Asset-Liability-Management-Studien

VALIDA – *einfach vorsorglich!*

Valida Vorsorge Management



Mag. Robert HIRNER
Abteilungsleiter
Sales & Key Account Management

+43 1 316 48-2201
+43 664 849 44 53
robert.hirner@valida.at



Melanie LANG
Abteilungsleiterin
Business & Sales Support

+43 1 316 48-2115

melanie.lang@valida.at

Lassen Sie uns über **Betriebliche Altersvorsorge** reden!

VALIDA – *einfach vorsorglich!*